



Apreciados Socios,

Muy pocas veces a un empresario se le presenta la ocasión de poder dirigirse al 100% de sus potenciales clientes para presentarse y hacer una pequeña declaración de sus intenciones. Dado que a mí me ha tocado esta suerte, aprovecho el presente para dirigirme a vosotros, saludos cordialmente y haceros llegar una breve explicación de nuestro objetivo en club.

Desde la empresa que represento, Grupo Grou SL, no pretendemos más que ofrecer un servicio acorde a las necesidades y particularidades del club, entidad con muchos años de historia y prestigio a sus espaldas.

Somos conscientes, porque así nos lo habéis hecho saber y así lo hemos visto a lo largo de los años que conocemos la idiosincrasia de la entidad, de cuáles son las prioridades del socio, y esperamos poder satisfacerlas de la mejor manera posible. Os pedimos humildemente vuestra paciencia, y colaboración para ayudarnos a cumplir vuestras expectativas, dado que estamos seguros sois conscientes de la dificultad que entraña poner en marcha de nuevo el servicio de restauración de vuestro club. Asimismo, os agradecemos encarecidamente que realicéis reservas para vuestras comidas, dado que esto nos ayudará mucho en la previsión de la comida, y la organización de los servicios y el personal.

En cuanto a nuestra oferta gastronómica, pretendemos ofrecer una carta y un menú equilibrados, sencillos, sabrosos y a un precio lo más reducido posible, pero siempre manteniendo una calidad alta. Nos gusta trabajar con producto gallego, en la medida de lo posible razas autóctonas (ternera cachena, cerdos criados con castañas, quesos y vinos Gallegos, etc).

Aprovechamos la ocasión también para agradecer a todos los miembros del club, a los miembros de la directiva y al presidente la confianza depositada en nosotros para hacernos cargo del servicio de restauración.

Me pongo a vuestra entera disposición, y espero que sea por muchos años.

Recibid mi más afectuoso saludo,
Pablo Domínguez.